

Wer sind wir? Die Zippel GmbH ist einer der weltweit führenden Innovationsanbieter im Bereich der industriellen Reinigungstechnik. Als Full-Service-Anbieter können wir die Reinheitsanforderungen der unterschiedlichsten Branchen mit einfachen Standardreinigungsanlagen bis hin zu vollautomatischen und robotergestützten High-Tech-Reinigungssystemen in nahezu jeder Größenordnung erfüllen.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen:

Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (m/w/d)

Was machen Sie bei uns?

- Technischer Vertrieb von komplexen Sondermaschinen im Bereich der Teilereinigung
- Beratung von Interessenten und Bestandskunden im Betreuungsgebiet
- Betreuung von Stammkunden sowie Akquisition von Neukunden
- Begleitung des gesamten Vertriebsprozesses: Von der Angebotserstellung über die Vertragsverhandlungen, Überleitung an die Projektleitung bis zur Endabnahme beim Kunden
- Termin und Projektverfolgung Hand in Hand mit dem Projektleiter
- Organisation von Versuchen und Tests gemeinsam mit dem Kunden
- Präsentation und Markteinführungen neuer Produkte auf Messen
- Ganzheitliche Kundenbetreuung (one face to the customer)

Was sollten Sie mitbringen?

- Technische Ausbildung oder Studium im Bereich Maschinenbau bzw. vergleichbare Qualifikation
- Ausgeprägtes technisches Verständnis und hohe Affinität zum Maschinenbau
- Erfahrung im Verkauf von Sondermaschinen, idealerweise in der Teilereinigungsbranche
- Gutes kaufmännisches Hintergrundwissen im Rahmen der Angebotserstellung und Projektabwicklung
- Sehr gute Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse, weitere Sprachkenntnisse wünschenswert
- Freundliches und verbindliches Auftreten gegenüber Kunden
- Kreativität und Flexibilität sowie Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Eigenständiges unternehmerisches Denken und Handeln
- Präsentations-, Verhandlungs- und Abschlussicherheit im Bereich des Mittelstandes
- Zeitliche Flexibilität und hohe Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet.

Was bieten wir?

- Intensive Einarbeitung
- Haustarifvertrag mit Weihnachts- und Urlaubsgeld
- Ein internationales und erfolgreiches Unternehmen
- Firmenwagen und Smartphone (nach Absprache) auch zur privaten Nutzung
- Work-Life-Balance (in Verbindung mit Homeoffice)
- Eine attraktive und leistungsgerechte Vergütung

Fühlen Sie sich angesprochen?

Dann schicken Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, relevante Arbeitszeugnisse) per E-Mail an personal@zippel.com

Kontaktdaten

Zippel GmbH
Pommernstraße 29
93073 Neutraubling

Fr. Monika Höpfl, Personalreferentin
Tel: + 49 (0) 9401 – 92 10-18
Fax: +49 (0) 9401 – 92 10-25

Mehr über unser Unternehmen erfahren Sie auf unserer Homepage www.zippel.com